



Projektmanager Telesales (m/w/d)

Vollzeit am Standort Halle (Saale)

Aufgabe

Als Projektmanager Telesales verantwortest Du den Erfolg unserer Verkaufsprojekte. Du führst Teamleiter und Telefon-Verkäufer zum Erfolg und machst damit deine Auftraggeber und deinen Chef glücklich.

Freiheit gestalten

Du wirst über Ziele geführt und du hast die Freiheit deinen Weg zu deren Erreichung frei zu gestalten. Nichts muss so sein, wie es einmal war - neue Wege sind gerne gesehen und Fehler sind willkommen. Erwartet wird dabei maximale Transparenz und Ehrlichkeit.

Liebe und Respekt

Wir suchen eine charismatische Führungskraft. Deine Mitarbeiter sollen gerne für dich arbeiten, deine Accounts sollen begeistert sein. Die Basis dafür ist Respekt und Wertschätzung. Wir reden miteinander und nicht übereinander.

Starke Marken

Wir arbeiten ausschließlich für marktführende Auftraggeber aus den Bereichen Telco, Energie und Bezahlwesen. Einer von diesen könnte schon bald dein neuer Account sein!

Was wir dir geben

- Gutes monatliches Festgehalt mit individuellen Boni
- Laptop und die Möglichkeit aus dem Homeoffice zu arbeiten
- iPhone, auch für die private Nutzung
- flache Hierarchien, Hands-on-Mentalität und die Chance, wirklich was zu bewegen
- Parkmöglichkeiten/ gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel

Deine Verantwortung

- Fachliche und disziplinarische Führung deiner Teamleiter und Mitarbeiter
- Management deiner Accounts
- Maßnahmenplanung und Durchsetzung vereinbarter Projektparameter
- Reporting an den Bereichsleiter

Was du mitbringst

- Eigeninitiative, Kreativität und Durchsetzungsstärke
- Zahlenverständnis und gute analytische Fähigkeiten
- sicherer Umgang mit Microsoft Office
- Kenntnisse im Bereich Telesales / Verkauf wünschenswert

Starte jetzt durch – mehr Leben anfangen.

Haben wir dein Interesse geweckt? Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

karriere@bclm.de

Wenn Du Fragen hast, ruf uns an: **+49 345 680 8139**